FICHE CURSUS

ADNR FORMATIONS

Conseiller de vente en produits naturels

e-learning uniquement - 399 heures (en ligne)

PUBLIC & PRÉREQUIS

- Posséder au minimum un diplôme de niveau 3 (CAP, BEP)
- Etre majeur
- Justifier d'un projet professionnel
- Etre débutant ou professionnel de la vente
- Etre autonome sur l'outil informatique & internet

MODALITÉS D'ADMISSION

- Entretien téléphonique de pré-admission réalisé avec l'équipe de direction, sur rendez-vous.

⇨ Cet entretien permet d'adapter le cursus aux compétences de l'apprenant et de valider la motivation, le savoir être et le projet professionnel

OBJECTIFS

Le conseiller doit être capable de :

- Conseiller des clients et des points de vente pour l'achat de produits naturels de santé et de compléments alimentaires
- Commercialiser et vendre des produits naturels à des particuliers et des professionnels
- Piloter des actions marketing et promotionnelles dédiées à un espace de vente en produits naturels ou lors d'évènements spécifiques
- Gérer un espace de vente proposant des produits alimentaires, de santé naturelle, et de compléments alimentaires

DEBOUCHES

- Intégrer une boutique bio pour proposer du conseil et gérer des rayons de compléments alimentaires
- Intégrer une officine pour développer les marques de compléments alimentaires
- Proposer un conseil plus complet au comptoir ou en parapharmacie
- Intégrer des conseils en produits naturels pendant vos séances d'esthétique au sein d'instituts, de SPA, de Thalasso, ...
- Pouvoir intégrer un laboratoire de compléments alimentaires pour développer le réseau de professionnels
- Faire évoluer vos conseils en tant que professionnel VDI dans des sociétés de distribution en produits naturels

NOUS CONTACTER

Nous sommes à votre disposition, du lundi au vendredi de 9h à 18h au 01.82.83.33.33.
Une équipe de formateurs et une équipe pédagogique est disponible pour répondre à vos questions.

TARIF

3 300 € TTC (frais d'inscription inclus)

Premier réglement de **30%** avant l'entrée en formation, possibilité de régler le solde par prélèvements sur la durée de votre cursus

DÉLAI D'ACCÈS

Nous proposons plusieurs dates de rentrées au cours de l'année selon les disponibilités de nos centres de formation.

DURÉE

- Classroom d'intégration - **1h30**
- Formation en E-learning - **360h**
- Formation pratique en Classe virtuelle - **36h**
- Livrables à rendre à la fin des modules
- Examens intermédiaires
- Quiz final en ligne - **1h** (QCM et mise en situation)
- Examen final, mise en situation devant examinateur en visioconférence - **30 min**

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES & MODALITÉS

- Apports théoriques et méthodologiques numérisés, cours sous forme de textes, schémas, vidéos en FOAD
- Échange avec les formateurs via leurs adresses mails et via le forum entre apprenants.
- Exercices d'entraînements à chaque fin de module avec un formateur
- Suivi pédagogique par téléphone avec un formateur sur rendez-vous
- L'équipe pédagogique est disponible du lundi au vendredi de 9H à 18H

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- QCM / Quizz
- Grille d'évaluation
- Test de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Travaux pratiques
- Mise en situation en visioconférence avec examinateur
- Livrables spécifiques par modules
- En fin de formation, un certificat de formation de Conseiller de Vente en produits naturels ainsi qu'une attestation de compétences vous seront remis, précisant les objectifs, la nature, la durée et les résultats de l'évaluations